

# Wujudkan Ide Bisnismu Hari Ini!

Panduan seru dan berani membangun Business Model Canvas untuk pemula. Tidak perlu gelar bisnis—cukup satu lembar kertas, dan mari mulai petualanganmu!



# Lupakan Rencana Bisnis yang Membosankan

## Cara Lama



- Ratusan halaman
- Rumit dipahami
- Kaku & lambat diubah
- Bikin pusing sebelum mulai

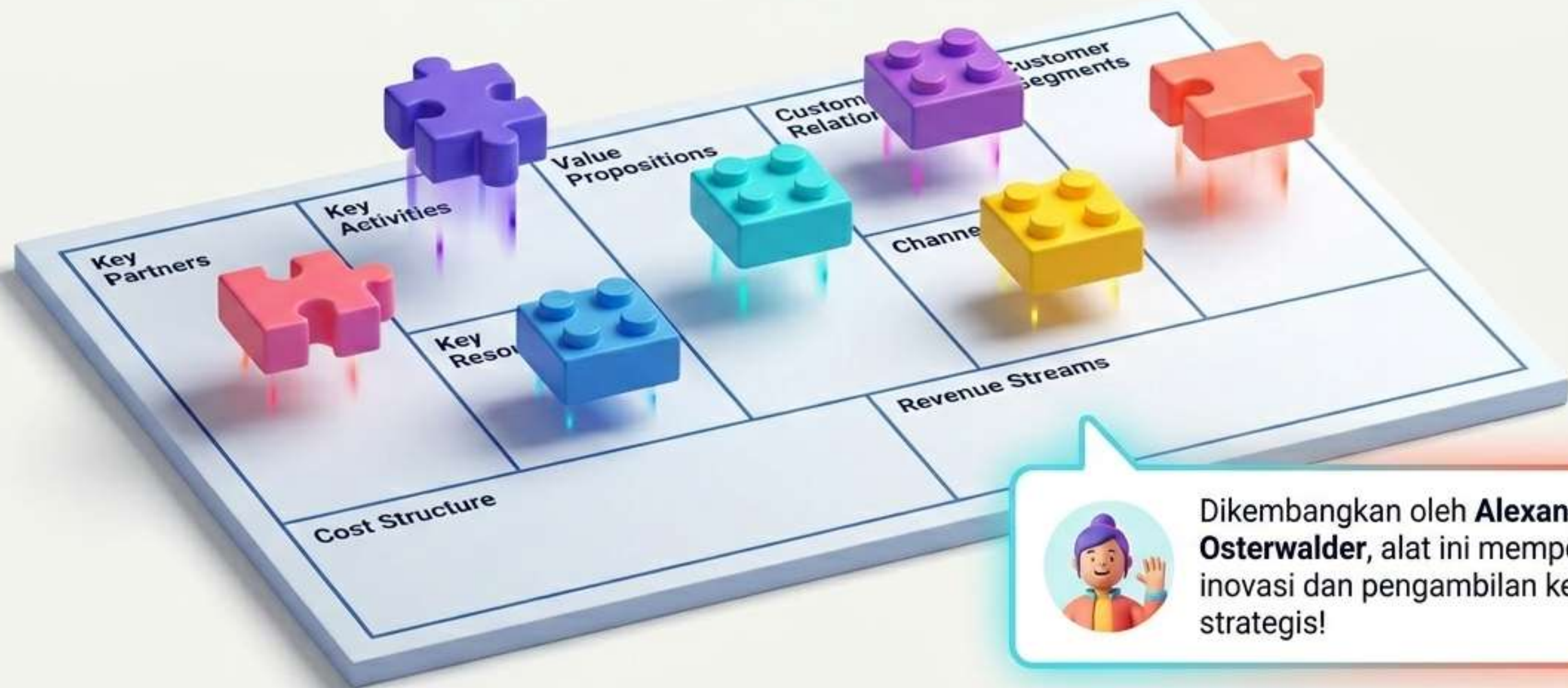
## Cara Baru (BMC)



- ✓ **Sederhana & Visual:** Gambaran besar bisnis di satu kertas
- ✓ **Cepat & Fleksibel:** Mudah menguji dan iterasi ide
- ✓ **Fokus:** Prioritas pada elemen terpenting UMKM

# Kenalkan Senjata Rahasiamu, Business Model Canvas (BMC)!

Kerangka kerja strategis satu halaman ini digunakan untuk memvisualisasikan, merancang, dan menganalisis model bisnis. Seperti menyusun mainan Lego, BMC memecah ide bisnis yang rumit menjadi 9 elemen kunci.



Dikembangkan oleh **Alexander Osterwalder**, alat ini mempermudah inovasi dan pengambilan keputusan strategis!

# 3 Tahap Sederhana Menguasai Bisnismu



## Panggung Depan

Fokus pada pelanggan dan solusi.



## Dapur Belakang

Fokus pada cara kerja dan operasi bisnis.



## Kasir

Fokus pada arus uang masuk dan keluar.



Mari kita mulai Langkah 1! Siapkan semangatmu! 🚀

# Langkah 1 & 2: Temukan Jodoh Bisnismu!



## Segmen Pelanggan

Siapa target konsumen Anda?

Tips: Jangan jawab "Semua orang". Pilih kelompok yang paling butuh solusimu!

## Proposisi Nilai

Solusi apa yang Anda tawarkan ke pelanggan?

Tips: Bukan sekadar jualan produk, tapi jualan solusi yang bikin hidup pelanggan lebih mudah!

# Langkah 3 & 4: Sapa dan Pertahankan Pelangganmu



## Saluran

Bagaimana Anda menjangkau pelanggan?

(Contoh: Media sosial, toko fisik, aplikasi obrolan)

## Hubungan Pelanggan

Bagaimana cara berinteraksi dan mempertahankan pelanggan?

(Contoh: Diskon member, layanan ramah, garansi)

# Langkah 5: Buka Keran Pemasukan!

Arus Pendapatan: Dari mana sumber pendapatan bisnis?



- Jualan produk fisik?
- Biaya langganan bulanan?
- Jasa konsultasi?

Pastikan arus pendapatanmu jelas agar bisnis bisa terus berlari kencang!

# Langkah 6 & 7: Nyalakan Mesin Penggeraknya

## Sumber Daya Kunci

Aset terpenting apa yang dibutuhkan agar bisnis berjalan?

(Contoh: Modal uang, mesin produksi, karyawan ahli)

## Aktivitas Kunci

Kegiatan utama apa yang wajib dilakukan setiap hari?

(Contoh: Produksi barang, pemasaran, riset desain)



# Langkah 8: Kekuatan Tim Super

Kemitraan Kunci 🤝: Siapa mitra strategis atau pemasok Anda?



Kamu tidak harus melakukan semuanya sendirian! ⚡  
Menggandeng partner yang tepat bisa menghemat waktu,  
menekan biaya, dan mempercepat kesuksesanmu.

# Langkah 9: Cek Kantong Pengeluaran

**Struktur Biaya** 📊: Berapa biaya yang diperlukan untuk menjalankan seluruh mesin bisnis ini?



- Gaji karyawan
- Sewa tempat
- Bahan baku
- Biaya pemasaran

**Aturan Emas:** Pastikan pengeluaranmu (Langkah 9) **selalu lebih kecil dari pemasukanmu (Langkah 5)!**

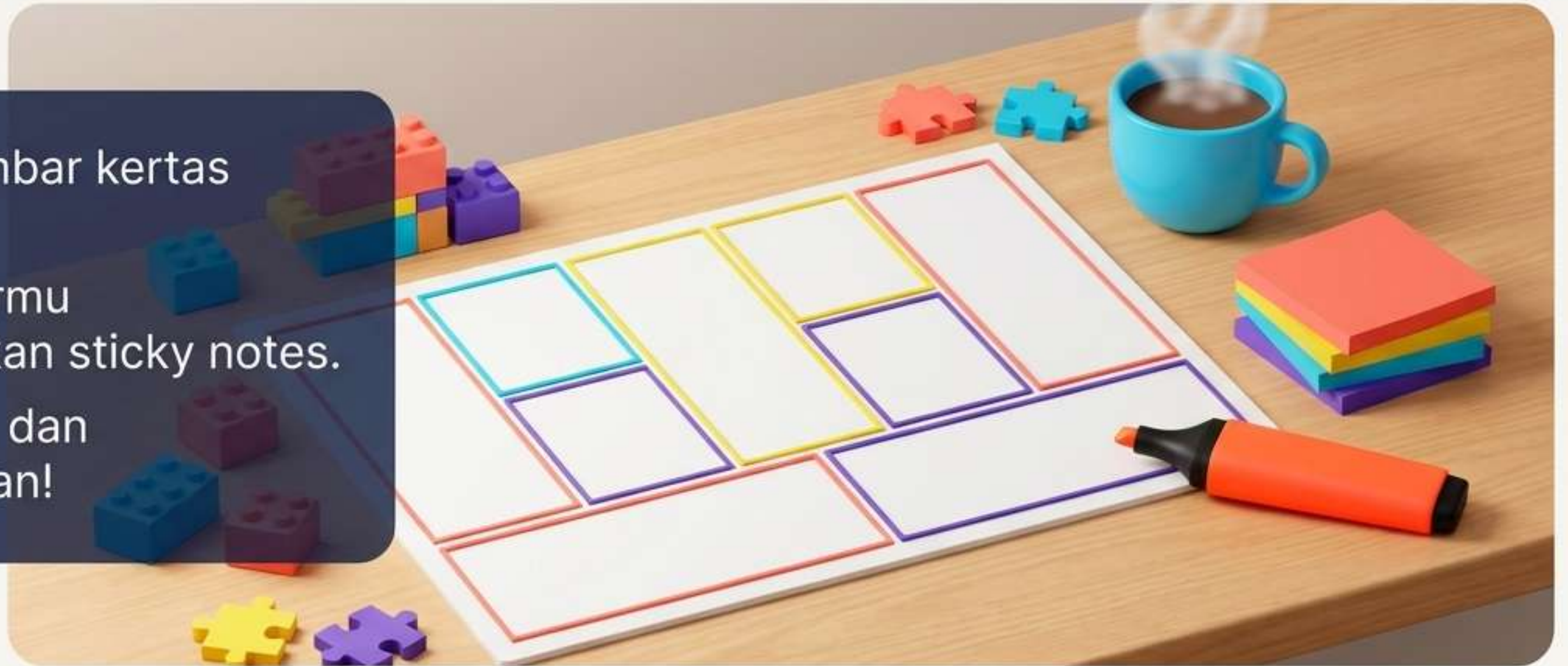
# Boom! Inilah Peta Kesuksesan Bisnismu



Satu halaman. Sembilan blok. Ratusan peluang tak terbatas.  
Kamu baru saja membedah seluruh rahasia bisnismu!

# Jangan Tunggu Nanti, Mulai Sekarang!

1. Ambil selembar kertas kosong.
2. Tulis ide liarmu menggunakan sticky notes.
3. Tempel, uji, dan sempurnakan!



**Bisnis besar dimulai dari satu langkah kecil. Berani melangkah hari ini! 🔥**